



GUIÓN PARA CONVERSACIÓN VENTA CONSULTIVA

PLANTILLA CONVERSACIÓN VENTA CONSULTIVA

- ¿Podrías expandirte un poco más sobre...?
- Cuéntame más sobre...
- Mencionaste una preocupación sobre... ¿Podrías explicármelo mejor?
- ¿Me podrías ayudar a entender...?
- ¿Cuál sería un ejemplo de...?
- ¿Me podrías dar un ejemplo de...?
- ¿Cómo sería un ejemplo de ...en tu empresa/ industria?
- No tengo muy claro como funciona... ¿Me podrías dar un ejemplo?
- ¿Cuándo empezaste a experimentar...?
- ¿Cuando te diste cuenta por primera vez de...?
- ¿...Ha estado pasando desde hace mucho tiempo?
- ¿Qué tan a menudo...sucede?
- ¿Has tenido la oportunidad de ponerle números a...?
- ¿Cuánto te dice tu experiencia que el...te está costando?
- ¿Podrías dar una cifra aproximada sobre cuánto te está costando...?
- ¿Cuál sería la posición de...comparado con otros asuntos con los que estés lidiando?
- ¿Tiene sentido buscar una solución para...en este momento?
- Cuando consideras todos los otros asuntos que tienes sobre la mesa, ¿Dónde queda...?

TU CONVERSACIÓN VENTA CONSULTIVA