



Taller

"INTERNACIONALIZARSE ¿OPCION O NECESIDAD?"

Ponente: Saúl Navarro Ruiseñor
Export Manager *Sport Enebe* (Division *Nayblan*)
Sport Enebe, sl
Fortuny, 18 – Polig. Rabasa - 03009 Alicante
www.enebe.com / www.nayblan.com
saulnavarro@enebe.com
Telf. 965128003
Fax. 965171519

Ponencia: ¿Cómo dar el salto fuera de nuestras fronteras? ¿Por dónde empiezo?

Director de Exportación de SPORT ENEBE en la división de marca *Nayblan* desde 2004.

Master en Comercio Internacional e Internacionalización de la empresa por la Cámara de Comercio de Alicante.

Master MBA y Marketing por Esic (Madrid).

Licenciado en ADE por la Universidad de Alicante.

Responsable de la estrategia de internacionalización de la empresa, al frente de las acciones de comunicación y marketing internacionales (presencia en las principales ferias internacionales del sector, viajes y visitas comerciales en el exterior,...).

También realizo funciones de desarrollo de nuevos productos, especialmente en la fábrica de China (zona Shanghai) con la que tenemos firmado un acuerdo de colaboración, desplazándome varias veces al año a ese país para supervisar el desarrollo, muestras y fabricación de nuevos productos.

Miembro de la 2ª generación de la familia propietaria de la empresa. Empresa con larga tradición y trayectoria empresarial, cumplimos en 2012 nuestro 50 aniversario

SPORT ENEBE es fabricante y distribuidor de artículos deportivos, líder del mercado español en tenis de mesa (con la marca ENEBE) y líder en el sector del trofeo deportivo en España. En fase de introducción y lanzamiento de la división de padel (NB Padel) en la actualidad.

Uno de los 5 mayores fabricantes de tenis de mesa a nivel mundial y entre los principales fabricantes de medallas y trofeos deportivos del mundo.

Con exportaciones en más de 25 países en el año 2010.